

BVDW – Empfehlung

Wettbewerbspräsentationen (Pitches)

Um Ihnen in einer Wettbewerbspräsentation eine qualitativ hochwertige Darstellung der Ideen und Konzepte zu Ihren Briefings zu liefern, stellen Agenturen ihr Unternehmenspotential bereits vor der Auftragsvergabe in Ihren Dienst:

Die Agenturen erbringen geldwerte Leistungen, indem sie in kreativer Arbeit ein Konzept erstellen und so umsetzen, dass Sie als Kunde bei der Präsentation eine angemessene Vorstellung über die grafische, textliche, technologische und strategische Gestaltung gewinnen.

Diese umfassenden Leistungen sollen durch das von Ihnen zu entrichtende Honorar geschützt werden. Denn Sie erhalten eine auf Ihre Ansprüche abgestimmte Lösung sowie eine qualifizierte Grundlage für eine richtige Entscheidung.

- Sie gewinnen die Möglichkeit, alle teilnehmenden Agenturen, sowie deren Arbeitsweisen und Strategien umfassend kennenzulernen und mit den eigenen Ansprüchen abzugleichen.
- Ihnen werden qualitativ hochwertige Wettbewerbsbeiträge vorgestellt, die mit vollem kreativen und technologischen Einsatz erstellt wurden.
- Ihnen stehen maßgeschneiderte innovative kreative Leistungen in hervorragender technologischer Ausführung in großer Auswahl und Vielfalt als Alternativen zur Verfügung. Auf diese Weise werden Ihnen variable Methoden und Strategien zur Erreichung der Unternehmensziele zugänglich.
- Ihre Aufgabenstellung wird aus unterschiedlichen Perspektiven beleuchtet. Es werden verschiedene Bedarfsanalysen erstellt, so dass Sie anhand neuer Erkenntnisse Optimierungspotential entdecken und im Dialog mit den Agenturen zusätzliche Ziele definieren können.
- Die für die Wettbewerbspräsentation recherchierten, genau auf Ihre abgestimmten Ergebnisse ermöglichen eine differenzierte Darstellung der kreativen und technologischen Möglichkeiten der Agentur, sowie präzise Einblicke in die Effektivität der zur Zielerreichung eingesetzten Mittel.
- Die angebotenen Strategien bieten langfristige Planungsmöglichkeiten für die Weiterentwicklung Ihrer Ziele. Hierzu stehen die Agenturen zur seriösen, dauerhaften Beratung zur Verfügung.

Fazit: Durch die Ausrichtung einer bezahlten Wettbewerbspräsentation erhalten Sie als Kunde eine qualifizierte Entscheidungsgrundlage und vermeiden dabei Risiken. Aufgrund der Präsentation erkennen Sie sowohl Schwächen als auch Stärken der potentiellen Dienstleister sowie ihrer Konzeptionen. Zum Schutz und zur Sicherung der Qualität der Beiträge sowie der Fairness und Chancengleichheit aller Wettbewerbsteilnehmern plädiert der Bundesverband Digitale Wirtschaft (BVDW) e.V. für honorargebundene Wettbewerbspräsentationen: zu Ihrem Vorteil.

PRÄSIDIUM
ARNDT GROTH
PRÄSIDENT

CHRISTOPH V.
DELLINGSHAUSEN
VIZEPRÄSIDENT

RUDOLF GALLIST
VIZEPRÄSIDENT

PETER POLZER
VIZEPRÄSIDENT

AXEL SCHMIEGELOW
VIZEPRÄSIDENT

GESCHÄFTSSTELLE
KAISTRASSE 14
40221 DÜSSELDORF
0211 / 600 456 0
FAX 0211 / 600 456 33
E-MAIL INFO@DMV.DE
URL WWW.BVDW.ORG

...

BÜRO BERLIN
SCHLÜTERSTRASSE 41 / II
10707 BERLIN
030 / 880 078 30
FAX 030 / 880 078 33

...

BÜRO MÜNCHEN
BAIERBRUNNER STR. 25
81379 MÜNCHEN
089 / 291 602 93
FAX 089 / 291 602 96

...

GESCHÄFTSFÜHRER
ALEXANDER FELSENBERG

VEREINSREGISTER DÜSSELDORF
VR 8358

UMSATZSTEUERNUMMER:
106/5742/0263

MITGLIEDSBEITRÄGE:
HYPOVEREINSBANK AG
KONTO-NR. 2 718 871
BLZ 700 202 70

SONSTIGE ZAHLUNGEN:
HYPOVEREINSBANK AG
KONTO-NR.:66 583 68 78
BLZ:700 202 70